



News

Ein Rückblick auf das Jahr 2021 auf dem französischen M&A Markt

November 2021

Das Jahr 2021 ist zwar noch nicht zu Ende, dennoch lassen sich schon jetzt ein paar Schlüsse ziehen.

Für die Branche der Unternehmenskäufe und -verkäufe in Frankreich war 2021 ein sehr dynamisches Jahr.

Die Staatshilfen haben dazu beigetragen, die Unternehmen am Laufen zu halten und von der großen Ungewissheit, die das Jahr 2020 so stark geprägt hat, war 2021 nichts mehr zu spüren, dank einer massiven Impfkampagne, einer Verinnerlichung der Hygienemaßnahmen, besonders im professionellen Umfeld, und einer kontinuierlichen Unterstützung des Staates durch Darlehensgarantien („prêts garantis par l'Etat“) und staatliche Beihilfen („chômage partiel“, „Fonds de solidarité“ usw.).

In diesem Jahr hat sich auch bei TRANSVERSALE CONSEIL, Spezialist für M&A in Frankreich, viel getan. Hier ein kurzer Rückblick auf unsere letzten Deals:

Im Bereich Unternehmensverkauf in Frankreich

BARUCH ENVIRONNEMENT, Asbestbeseitigung und Abbrucharbeiten

TRANSVERSALE hat die Gesellschafter von BARUCH ENVIRONNEMENT bei der Veräußerung der Gesellschaft unterstützt.

Die Gesellschaft BARUCH ENVIRONNEMENT ist Teil des elsässischen Familienkonzerns BARUCH & FISCH, mit Sitz in Rosheim (Bas-Rhin). Die Gruppe hatte sich zunächst auf die Verwertung und Rückgewinnung von Eisen- und Nichteisenmetallen spezialisiert und hat ihre Tätigkeiten nach und nach auf den Abriss von Industriegebäuden und Mehrfamilien- und Reihenhäusern ausgeweitet und nimmt sich inzwischen auch der Asbestsanierung dieser Gebäude an.



Transversale Conseil
17, rue de Rosheim
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76
www.transversaleconseil.fr



Diese zwei komplementären Tätigkeitsbereiche der Asbestsanierung und des Abbruchs wurden in der Gesellschaft BARUCH ENVIRONNEMENT vereint, die einen Umsatz von 5 Millionen Euro erwirtschaftet. Die Gesellschafter Eddie Baruch und Marc Weissenbach wollten 100 % der Anteile an der Gesellschaft veräußern, um sich wieder auf ihre ursprüngliche Aktivität der Rückgewinnung und Wiederverwertung von Metallen zu konzentrieren.

Bei dem Käufer handelt es sich um einen Fachmann für Abbrucharbeiten und Asbestsanierung. Die Verkäufer haben Unterstützung geleistet, um die Gesellschaft unter guten Bedingungen zu übergeben.

TRANSVERSALE hat die Verkäufer während des gesamten Veräußerungsprozesses beraten. Unsere Aufgabe bestand in der Erstellung einer Präsentation der BARUCH-Gruppe und der Ausarbeitung eines analytischen Businessplans pro Tätigkeit, der Suche nach potenziellen Käufern und der Kontaktaufnahme mit diesen, und schließlich im Führen von Verhandlungen und der Koordination zwischen den beteiligten Parteien (Banken, Anwälte, Steuerberater etc.) bis zur Unterzeichnung des Kaufvertrags.

2IP, Vertrieb von Wärmedämmungssystemen und Farben

TRANSVERSALE hat den Verkauf der Gesellschaft 2IP, die 2005 von Herrn Jean GUERRA gegründet wurde, abgewickelt.

Die Gesellschaft 2IP ist Gesellschafterin der SAPAC-Gruppe und auf den Vertrieb von Farben sowie von Wärmedämmungs- und Abdichtungssystemen zur Sanierung von Gebäuden spezialisiert.

Der Gesellschaftssitz befindet sich in Obernai, ihr Kundenstamm erstreckt sich über ganz Frankreich und der Jahresumsatz liegt bei zwischen 2,5 und 3 Mio. Euro. 2IP wurde von Luigi D'ANGELO, einem Unternehmer aus der Region Haut-Rhin, übernommen, der die von Jean GUERRA eingeführte Politik fortsetzen und zugleich auch neue Bereiche erschließen möchte.

TRANSVERSALE hat die Verkäufer während der gesamten Veräußerung beraten und sie bei der Suche nach potenziellen Käufern, der Kontaktaufnahme und den Verhandlungen der Veräußerungsbedingungen bis hin zur Unterzeichnung des Kaufvertrags unterstützt.



Transversale Conseil
17, rue de Rosheim
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76
www.transversaleconseil.fr



Vertraulich, Vertrieb von LKW-Bauteilen

Die Gesellschaft unseres Kunden wurde vor 20 Jahren von 5 Gesellschaftern gegründet. Sie hat eine breite Palette von Produkten für den LKW-Markt.

Sie hat einen internationalen Kundenstamm und der Jahresumsatz beläuft sich auf etwa 10 Millionen Euro.

Um ihren Entwicklungsweg fortzusetzen, hat sich die Gesellschaft an einen deutschen Konzern gewandt.

TRANSVERSALE hat potenzielle Käufer identifiziert und mit ihnen Kontakt aufgenommen, hat die Verhandlungen unter Berücksichtigung der deutsch-französischen Aspekte geführt und fungierte bis zur Unterzeichnung des Kaufvertrags als Ansprechpartner für die Verkäufer, Käufer, Wirtschaftsprüfer und Anwälte.

Teilverkauf des Tätigkeitbereichs Containertransport der Firma KLINZING

Um sich wieder auf sein Kerngeschäft zu konzentrieren, hat das Unternehmen TRANSPORTS KLINZING SAS sein multimodales Straßentransportgeschäft für Seecontainer in der Region Rhône-Alpes (5 Mio. € Umsatz) an NAVILAND CARGO (125 Mio. € Umsatz) verkauft.

NAVILAND CARGO gehört zur SNCF-Gruppe und ist ein wichtiger Akteur für kombinierten Transport, insbesondere in Frankreich.

Die veräußerten Geschäftsbereiche umfassen insbesondere die von den Büros in Portes-lès-Valence (Drôme) und dem Herriot Hafen in Lyon aus abgewickelten Verbindungen nach Lyon, Fos, Marseille und Le Havre.

TRANSPORT KLINZING hat das Containertransportgeschäft im Elsass beibehalten und setzt seine anderen Aktivitäten fort, insbesondere den Transport von Erdölprodukten.

TRANSVERSALE hat die Verkäufer während des gesamten Veräußerungsprozesses begleitet: Bewertung, Suche nach Käufern, Abwicklung der Verhandlungen bis zur Unterzeichnung des Verkaufs.

TRANSVERSALE

UNTERNEHMENKAUF
VERKAUF - FINANZIERUNG

Transversale Conseil
17, rue de Rosheim
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76
www.transversaleconseil.fr



Im Bereich Unternehmenskauf in Frankreich

Übernahme der Seifenmanufaktur ATELIER DU SAVON aus der Provence

Die Gesellschaft ATELIER DU SAVON, ein Hersteller von Kosmetikprodukten in der Provence wurde von Karine und Frédéric BRUNEL-ACQUAVIVA übernommen, um den eingeschlagenen Entwicklungspfad fortzusetzen. Begleitet wurde der Kauf von TRANSVERSALE CONSEIL.

Die Haupttätigkeit von L'ATELIER DU SAVON besteht in der Herstellung und dem Vertrieb von Kosmetikprodukten und Düften – made in France. Das Unternehmen befindet sich in SEILLANS, im Herzen des Departements Var, und liegt somit in einer typisch provenzalischen Gegend. Die Gesellschaft ATELIER DU SAVON garantiert die Natürlichkeit ihrer Produkte und deren Herkunft durch die treue Einhaltung der Herstellungsmethoden und ausgewählte Zutaten.

Karine und Frédéric BRUNEL-ACQUAVIVA haben mehr als 20 Jahre Erfahrung in der Welt von Luxus, Mode und Accessoires in Frankreich und im Ausland und waren von dem Wachstumspotenzial des Unternehmens, seinen Werten und seinem Know-how überzeugt.

TRANSVERSALE hat die Käufer während des gesamten Übernahmeprozesses beraten, sie bei der Suche nach zu erwerbenden Gesellschaften bis zur Unterzeichnung des Kaufvertrags unterstützt, und sich der Kontaktaufnahme sowie der Aushandlung der Erwerbsbedingungen angenommen.

Übernahme der Firma SMAF-TOUSEAU, Vertrieb von Gartengeräten

SMAF TOUSEAU – einer der französischen Marktführer im Vertrieb von Gartengeräten – wurde von Emmanuel Kropp und Business Angel Jean-François Rey übernommen, um die Entwicklung dieser Gesellschaft weiter voranzutreiben. TRANSVERSALE CONSEIL stand ihnen hierbei beratend zur Seite.

SMAF TOUSEAU, Spezialist für Land- und Forstmaschinen, wurde vor 42 Jahren in Riedisheim im Elsass von dem Paar Patricia Spitz und Bertrand Touseau gegründet und ist eine Referenz für den Vertrieb, die Wartung und die Reparatur von Gartenmaschinen und Geräten.

TRANSVERSALE

UNTERNEHMENSKAUF
VERKAUF - FINANZIERUNG

Transversale Conseil
17, rue de Rosheim
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76
www.transversaleconseil.fr



Im Jahr 2008 beschloss ihr Sohn Charly Touseau, der eine Ausbildung im internationalen Handel absolviert hat, eine E-Commerce-Website einzurichten. Mit Erfolg, denn die Webseite ist mittlerweile in den Top 3 der landesweiten Homepages für den Vertrieb von Gartengeräten.

Im Jahr 2020, als sich das Unternehmen mit seinen 13 Mitarbeitern auf dem Weg zu einem Umsatz von 6 Millionen befand, beschloss die Familie, Bertrand Knipper, geschäftsführender Gesellschafter von MBA Capital Strasbourg, mit der Suche nach einem Käufer zu beauftragen, damit sich Charly Touseau mit Ehefrau Julie neuen Projekten widmen kann.

Gewählt wurde das Übernahmeverhaben von Emmanuel Kropp. Er hat mehr als 20 Jahre Erfahrung in der Geschäftsleitung von KMU in den Bereichen des Vertriebs und des Großhandels im elsässischen Weinsektor.

Er hat sich mit Jean-François Rey zusammengeschlossen, der seit über 25 Jahren als Unternehmer tätig ist und über eine seiner Gesellschaften, die die Webseite www.automatisme-online.fr betreibt, auf umfassende Kenntnisse im E-Commerce zurückgreifen kann, die dem Ausbau des Gartengerätevertriebs zugutekommen werden.

Bis zum Jahresende werden wir bei TRANSVERSALE CONSEIL noch einige Deals zum Abschluss bringen – sowohl auf der Sell-Side als auch auf der Buy-Side. Haben Sie für das Jahr 2022 M&A Projekte in Frankreich? Nehmen Sie gern unverbindlich mit uns Kontakt auf oder besuchen Sie uns in unseren Büros im elsässischen Straßburg!

TRANSVERSALE CONSEIL bietet Beratung auf Französisch und Deutsch für Unternehmer mit dem Vorhaben, in Frankreich eine Firma zu kaufen oder zu verkaufen.

**Ihre deutschsprachige
Ansprechpartnerin:**



Lorraine Marchand
German Desk Manager

marchand@ffu.eu
+33 (0)6 22 68 81 06



Transversale Conseil
17, rue de Rosheim
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76
www.transversaleconseil.fr