



## News

# Unternehmensverkauf in der französischen Maschinenbaubranche

Februar 2023

**Das Unternehmen MECANIQUE GENERALE JACKY VIOLA wurde mit Unterstützung von TRANSVERSALE CONSEIL an zwei Unternehmer veräußert: Joseph JEANROY und Charles HUCK.**

Das in SCHARRARBERGHEIM (französisches Departement 67) ansässige Unternehmen MECANIQUE GENERALE JACKY VIOLA, benannt nach seinem Gründer, verzeichnet einen Umsatz von 2,5 Mio. € und beschäftigt 15 Mitarbeiter. Es handelt sich um ein anerkanntes lokales Unternehmen, das im französischen Departement Bas-Rhin (67) in den Bereichen Feinmechanik und allgemeine Mechanik tätig ist.

Das Unternehmen feierte vor kurzem sein 50-jähriges Bestehen. In dieser langen Geschichte war die Familie VIOLA stets präsent, zuerst durch den Gründer Jacky VIOLA und dann durch dessen Tochter Valérie VIOLA, Aktionärin des Unternehmens. Letztere wird in den nächsten Wochen ihre Funktion als Leiterin Verwaltung und Finanzen aufgeben, um sich einem zweiten unternehmerischen Projekt der Familie zu widmen, nämlich der Gesellschaft CONCEPT SEAL, die Dichtungen herstellt.

Pierre CASPAR trat um die Jahrtausendwende in das Unternehmen ein und übernahm mit dem allmählichen Ausscheiden des Gründers die Unternehmensleitung. Als Spezialist für maschinelle Fertigung und Dreh-/Fräsarbeiten hat er in den letzten Jahren die Produktionsanlagen modernisiert, um den Anforderungen der Kunden, bei denen es sich um Industrieunternehmen aus den verschiedensten Bereichen (Lebensmittel, Pharmazie usw.) handelt, gerecht zu werden. Er will die beiden jungen Übernehmer mehrere Monate lang begleiten, um den Übergang so reibungslos wie möglich zu gestalten.

Joseph JEANROY und Charles HUCK verfügen über komplementäre Profile, um dieses Projekt erfolgreich durchführen zu können. Joseph JEANROY hat einen technischen Hintergrund im Bereich der maschinellen Bearbeitung sowie Erfahrung als Leiter eines Industriebetriebs. Unterstützt von Charles HUCK, einem vielseitigen Unternehmer, will er aus MECANIQUE GENERALE JACKY VIOLA ein zentrales und anerkanntes Unternehmen im Elsass machen.

TRANSVERSALE CONSEIL führte die Veräußerung zu den von den Verkäufern gewünschten Bedingungen durch.



**Transversale Conseil**  
17, rue de Rosheim  
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76  
[www.transversaleconseil.fr](http://www.transversaleconseil.fr)



Die Tatsache, dass qualifizierte potenzielle Käufer gefunden werden konnten und dass ein gesunder Wettbewerb stattfand, hat es ermöglicht, dass der Verkauf zu den geforderten finanziellen Bedingungen zugunsten von zwei Übernehmern erfolgen konnte, die die Werte der Verkäufer teilen.

**Ihre deutschsprachigen Ansprechpartner:**



**Lorraine Marchand**

Project Manager  
German Desk

marchand@ffu.eu  
+33 (0)6 22 68 81 06



**Martin Finkler**

Project Manager  
German Desk

finkler@ffu.eu  
+33 (0)6 26 89 93 59



**Transversale Conseil**  
17, rue de Rosheim  
F-67000 Strasbourg

+33 (0)3 68 33 94 76  
[www.transversaleconseil.fr](http://www.transversaleconseil.fr)